

Chargé(e) d'affaires

Développeur essentiel, il est au cœur de la relations clients



MISSIONS

En lien direct avec les différents services de l'entreprise, le chargé d'Affaires Construction Métallique prend en charge le développement et le suivi de son portefeuille clients. Il est auprès du client, l'interlocuteur privilégié pour la réalisation des projets, de la phase d'études au montage, etc. Il entreprend des actions visant à satisfaire les objectifs de rentabilité, de fonctionnement et de tenue des délais. Il participe à l'établissement des devis, assure la gestion et l'organisation des chantiers dans le respect des objectifs techniques, financiers et commerciaux. Il s'appuie sur le bureau d'études pour la conception et la réalisation des plans et assure la planification des travaux, la consultation des fournisseurs et des sous-traitants. Il établit les budgets chantiers, effectue le suivi financier des opérations et supervise le bon déroulement des travaux de construction.



COMPÉTENCES

Fort de ses compétences commerciales développées, il assure le lien avec le client tout au long du projet. La relation client est au cœur de son métier. Véritable chef de projet, le chargé d'affaires établit le lien entre les différents intervenants pour la bonne exécution du projet. Il est aussi un manager : il sait motiver et objectiver ses collaborateurs. Tout au long de ses missions, il sait rester diplomate et s'avère être un fin négociateur pour mettre en œuvre une stratégie gagnant-gagnant.



PARCOURS

Initial et/ou en alternance avec une expérience et une formation

Bac +2 à Bac+5

- BTS Bâtiment, Travaux Publics, aménagement finition

Ecole d'ingénieurs



POSSIBILITÉ D'ÉVOLUTION

Le chargé d'affaires peut évoluer vers des fonctions au plus haut niveau telles que Directeur commercial, Directeur financier, Directeur général.

